

# GESTALTE MIT UNS DEINE ZUKUNFT

Als Sales Manager (gn) unterstützt Du unsere bestehenden Niederlassungen im Vertrieb von Personaldienstleistungen für namhafte Kunden aus den Bereichen Hotellerie, Event und Gastronomie. Gemeinsam mit unserer Hauptverwaltung wirkst Du außerdem aktiv am Auf- und Ausbau weiterer Standorte mit.

Du bist ein echtes Vertriebstalent und begeisterst Dich für die Hospitality-Branche? Du möchtest gemeinsam mit uns den nächsten Schritt gehen und die personellen Herausforderungen unserer Kunden erfolgreich lösen? Dann freuen wir uns darauf, Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt in unserem Team willkommen zu heißen.

## Deine Aufgaben

- Aktive Neukundengewinnung und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Angebotserstellung, Auftragsanlage und Unterstützung bei der Besetzung der Erst Aufträge
- Entwicklung nachhaltiger und langfristiger Kundenbeziehungen sowie Ausbau Deines Netzwerks
- Betreuung und Beratung unserer Kunden aus Hotellerie, Gastronomie und Event
- Planung, Gestaltung und Umsetzung von Marketing- und Vertriebsmaßnahmen
- Erstellung individueller Angebote und Entwicklung passender Personalkonzepte
- Unterstützung beim Auf- und Ausbau neuer Standorte in Zusammenarbeit mit der Hauptverwaltung
- Aktive Mitgestaltung der strategischen Weiterentwicklung unseres Unternehmens

## SALES MANAGER [GN] HOSPITALITY & PERSONALDIENSTLEISTUNGEN

(5192)

 Standort: München  Anstellungsart(en): Vollzeit

## DARAUF KANNST DU DICH FREUEN

- **Familiäres Arbeitsumfeld**, in dem **Wertschätzung** und **Teamwork** großgeschrieben wird
- **Flache Hierarchien** & eine vertrauensvolle, wertschätzende und **offene Führungskultur**
- Vielfältige **Entfaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten** zur Umsetzung eigener Ideen
- **Attraktive Vergütung, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Corporate Benefits**
- Ein tolles **Büro** mit Wohlfühlatmosphäre nahe der Isar, **Hybrides Arbeitsmodell** (3 Tage Office)

## WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN

- Eine abgeschlossene Ausbildung / Berufserfahrung im Bereich Hotellerie, Gastronomie, Event, Catering o.ä.
- Erfahrung im Bereich Verkauf / Vertrieb / Marketing o.ä.; idealerweise im Dienstleistungsbereich
- Eine kommunikationsstarke und verbindliche Persönlichkeit, die gern aktiv auf andere Menschen zugeht
- Eine selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise, "Macher-Mentalität"
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative und den Blick über den Tellerrand hinaus

- Einen aktiven Beitrag zum wirtschaftlichen Erfolg des Unternehmens
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

## ÜBER BEMOVA

Unser Herz schlägt seit mehr als 20 Jahren für Gastfreundschaft – mit viel Leidenschaft und Motivation sind wir für unsere zahlreichen Kunden aus Gastronomie, Hotellerie und der Veranstaltungsbranche ein spezialisierter Personaldienstleister mit ausgezeichneten Branchenkenntnissen.

Bitte sende uns keine Bewerbungen per Post bzw. habe Verständnis, dass wir diese aus organisatorischen Gründen nicht zurücksenden können. Aus Gründen der besseren Lesbarkeit verwenden wir in der Regel die männliche Form. Entsprechende Begriffe gelten im Sinne der Gleichbehandlung grundsätzlich für alle Geschlechter. Die Hinweise zum Datenschutz findest Du hier: [www.bemova.de/datenschutz](http://www.bemova.de/datenschutz)

## DEIN DIREKTER KONTAKT

Christian Mahr

Tel. 089-45 66 70 21

E-Mail: [job@bemova.de](mailto:job@bemova.de)

[WhatsApp: 0157-35992043](https://www.whatsapp.com/channel/0029935992043)

**Abteilung(en):** Interne Stellen

[Impressum](#)

